

# **Westfalen.IT**

Zur weiteren Expansion suchen wir

## **Sales Manager m/w/d** (*Vollzeit bzw. TZ 80%*)

### **Ihr Profil:**

- kaufmännisch oder technische Ausbildung bzw. Studium
- min. 3 Jahre Berufserfahrung im Sales eines IT-Unternehmens
- Gute Kenntnisse in der IT-Security erforderlich
- Freundlichkeit und gute Kommunikationsfähigkeit
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Bereitschaft zur kontinuierlichen Weiterbildung

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung des Kundenstammes, sowie Gewinnung neuer Kunden
- Leadgenerierung und Angebotserstellung, sowie Projektkoordination
- Marketingaktivitäten
- Durchführung von Kunden-Events und Workshops

### **Wir bieten Ihnen:**

- Eine positive Arbeitsatmosphäre, mit flacher Hierarchie
- Die Möglichkeit, in einem professionellen Umfeld mitzuwirken
- Flexible Arbeitszeiten / Home Office Anteil
- Notebook und Firmenhandy
- Schulungen und Weiterbildungen

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Ihre Unterlagen werden selbstverständlich vertraulich behandelt.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem möglichen Eintrittstermin bevorzugt per Email an: [info@westfalen-it.de](mailto:info@westfalen-it.de)